

OLA INVERNAL¹

Me acababa de graduar de la universidad, pensaba en el mercado laboral como cualquier recién egresado. Soy economista egresado de la universidad ICESI de Cali, mi práctica profesional la realice en Inveska, una agencia comercial de Skandia, en dicha empresa me desempeñaba como estudiante en práctica ejecutando la atención personalizada para la planeación financiera en busca de objetivos rentables, análisis macroeconómicos, inversión en portafolios con acciones y renta fija en diferentes monedas. Manejo de cartera de personas naturales y jurídicas. Empecé a enviar hojas de vida a diferentes Empresas y por medio del banco de empleo de la institución en la cual había hecho los estudios, como siempre la búsqueda es complicada y más cuando no se tiene experiencia trascurrieron algunos meses y no se concretaba nada; no sé si sea el destino pero un día recibí una llamada de mi padre, el cual residía en otra ciudad y me dijo que me trasladara a la casa paterna y le ayudara a manejar los negocios de la familia. Esta propuesta tenía dos fines en concreto, el primero era reemplazarlo a él en la administración del negocio debido a quebrantos de salud y por otro lado enterarme del funcionamiento de este para el momento que el llegue a faltar.

¹ Caso de grado realizado por MIGUEL JOSE ISAZA RUIZ para acceder al título de Especialista en MERCADEO. Este trabajo es propiedad de la Universidad Autónoma de Occidente. **Tutor:** Lic. SORY QUINTERO, Especialista en Gerencia Del Medio Ambiente. Santiago de Cali – Colombia. FECHA: Marzo 2012

Especialización en Mercadeo

Yo era el único de la familia disponible ya que mi hermano no vive en el país y tiene su trabajo, el cual no va a dejar para hacerse cargo del negocio familiar, y mi mamá no está dispuesta pues se dedica a las cosas del hogar y no tiene conocimiento ni disposición para tal trabajo.

El negocio de la familia es una tierra apta para la agricultura, 30 plazas planas de suelo franco limoso, en el corregimiento de Bocas de Tuluá donde se han establecido cultivos de maíz, frutales y caña (anexo 1).

Yo pensé la propuesta de mi papá y al ver que no había conseguido empleo me decidí que era una buena opción, que el negocio de la familia no se podía dejar tirado y que yo era el único disponible para coger las riendas y ponerlo a producir.

Cuando yo recibí la finca estaba sembrada en maíz, el cual había que cosechar para pensar en establecer un cultivo nuevo. Como la finca está situada en la vereda de bocas de Tuluá, a unos 13 kilómetros aproximadamente del casco urbano, yo me mude de la ciudad de Cali, donde había permanecido durante los últimos cinco años por cuestiones de estudio. Cuando me decidí a aceptar coger las riendas del negocio familiar, me traslade a vivir en Tuluá de tiempo completo, pues no tenía q seguir en Cali, si desde aquí era más fácil operar por el momento nada me ataba a seguir en la capital. Cuando cambie de ciudad y de trabajo, los cambios fueron notorios, ya no era trabajo de oficina ni con el sector financiero, sino que era trabajo de campo. La entrada a las labores en la finca era más temprano, a las siete u ocho si no se estaban ejecutando trabajos especiales como siembra, fumigación, abonamiento, pues para dichas labores la entrada es las 6 am, donde se empiezan a repartir labores que culminan a las dos de la

Especialización en Mercadeo

tarde jornada continua; y el sábado que se trabaja hasta medio día para posteriormente liquidar el pago de los trabajadores.

Los ríos que pasan cerca de la finca son Tuluá y Morales que sirven como acuíferos para riegos en época de verano. Como el río Morales tiene su cauce por la vereda Bocas de Tuluá, luego pasa por la vereda el Salto sirviendo a su paso como punto límite entre Andalucía y Tuluá; siguiendo su curso hasta desembocar en el río Cauca.

El río Cauca principal río del Valle del Cauca, el cual recibe las aguas de los ríos más pequeños del departamento, fue desviado hace aproximadamente cinco décadas dejando su recorrido por el corregimiento de Bocas y dejando así un humedal denominado “La Sopera”; dicho humedal está decretado como área natural por la CVC y tiene aproximadamente una extensión de 35 hectáreas; en las cuales una parte de esta linda con la propiedad de mi familia.

Por otra parte la población donde se encuentra ubicada la finca delimita el río Morales el cual tiene un cauce muy pequeño que no soporta las crecientes de agua en época de invierno, se decidió racionalizar el agua por medio de un aliviadero (anexo 2) que repartiera el agua por su cauce normal y los sobrantes se dirigieran a desembocar al río Tuluá.

Como la gente que vive en la ladera del río Morales se asentó en una zona de riesgo y se veía amenazada por la cantidad de agua en las épocas de invierno; decidieron destruir el aliviadero que regulaba las aguas haciendo que todo este caudal se dirigiera completo al río Tuluá. Este aliviadero que fue destruido por los habitantes de la vereda de bocas de Tuluá, cumplía la

Especialización en Mercadeo

función de regular el cauce del río morales, parte para su cauce y parte al río Tuluá. Morales que en época de invierno donde sus aguas aumentan, dichos excesos iban a parar al río Tuluá, pero como el cauce del río morales se fue sedimentando y cada vez era menor la capacidad hidráulica de este, lo que ponía en riesgo las causas de las personas vecinas de dicho río, por esta razón personas inescrupulosas destruyeron el aliviadero y actualmente el río morales cae en su totalidad al río Tuluá desencadenando problemas de inundación.

Cuando convergen esta agua Tuluá y Morales, que se crecen simultáneamente en época de invierno sumando así un caudal aproximado de 400m³/s en su máxima expresión corriendo por el cauce del río Tuluá, lo que causa un desbordamiento de dichas aguas afectando los predios aledaños.

En el punto de convergencia del río Tuluá y Morales (hacienda la Julia) esta unión de las dos corrientes a causado que se coma la borda protectora del predio y a su vez quede desprotegido los predios vecinos incluyendo la madre vieja nombrada anteriormente como la Sopera.

Cuando se habla de desprotección del jarillon² de la hacienda colindante la Julia, se refiere que en época de invierno y simultaneo a esto cuando se presenta el fenómeno de la niña se produce desbordamiento de las aguas causando inundación en las fincas vecinas a la Julia; sin embargo la propiedad de mi familia no colinda con la propiedad nombrada anteriormente pero si con la Sopera, la cual es la parte donde van a parar las aguas que no

² Jarillon: Muro construido longitudinalmente a las orillas de un río o en su área de ronda, con el fin de contener el flujo de agua transportado por este, para evitar posibles desbordamientos o inundaciones.

Especialización en Mercadeo

caben en el cauce normal de los ríos Tuluá y Morales unidos y crecidos en el cauce del Tuluá.

Al llenarse el humedal este a su vez se rebosa pues en la parte más baja donde linda con el predio Bilbao no tiene desembocadura lo que hace parecer a una piscina la cual cuando excede su límite expande sus aguas a tierras vecinas, incluyendo a la finca de mi familia entre una de estas.

Previniendo dicha amenaza se decidió construir un dique³ protector de 560 mts lineales entre la Sopera y el lote que linda con este; este jarillon tenía como propósito crear una barrera que impidiera que el agua en época de crecientes se metiera al predio como ya había ocurrido años atrás (12 años aproximadamente); por consiguiente se tomo como punto máximo el nivel histórico, hasta donde había llegado la inundación que hasta ese momento era la más grande de la cual se haya tenido conocimiento en los 20 años que dicho predio ha pertenecido a la familia.

Ya describiendo lo anterior y mirando los niveles pluviales del final de la ola invernal del año 2010 se puede ver que al sumarse la temporada de invierno con el fenómeno de la niña, se rompiera records de lluvias los cuales se vieran reflejados en inundaciones en todo el territorio nacional no siendo el predio familiar exento de semejante tragedia.

Como ya se dijo anteriormente las lluvias no paraban y estos dos ríos crecidos simultáneamente se desbordaron y por consiguiente las aguas sobrepasaron el nivel máximo de la madre vieja y el nivel del dique, inundando un cultivo de caña de 13 plazas que había en el lote inmediato a

³ Dique: Es un terraplén para evitar el paso del agua, puede ser natural o artificial, por lo general de tierra y paralelo al curso de un río o al borde del mar.

Especialización en Mercadeo

la Sopera quedando está totalmente tapada (anexo 3) y causando la pérdida total del cultivo (anexo 4).

El cultivo de caña establecido allí se había sembrado con recursos financiados en parte por el Banco Davivienda por medio de un crédito AISE, lo cual se logro mediante un proyecto agrícola viable para medianos y pequeños agricultores. Cuando se realizo el proyecto por extensión de tierra y presupuesto clasificamos como medianos agricultores, lo cual al momento de la perdida significa que no existe condonación de créditos y que los únicos que cuentan con dichos beneficios son los pequeños agricultores o labriegos de parcelas de muy pequeñas extensiones (una o menos de una hectárea).

Cuando sucede esta tragedia el lote queda anegado dañándose por completo el cultivo de la caña, la cual era cultivo en plantilla (primer corte) lo cual lo hacía más vulnerable a la humedad; por consiguiente habían pérdidas económicas, de tiempo y a su vez esto traería consigo despido de personal, insumos guardados que no se habían utilizado y que generaban un costo.

Este panorama trajo perdidas en cuanto a tiempo al trapiche (anexo 5), que jugaba el papel del comprador de la caña (materia prima de la panela) por tener presupuestado dentro de su agenda de molienda la caña que iba a ser provista por nosotros; esto se ve reflejado en que esta empresa productora de panela estaba en la obligación de salir a buscar nuevos proveedores que los abastecieran con ese cupo de materia prima que nosotros le íbamos a vender. Esta búsqueda iba a acarrear un sobre costo ya que con otros productores no tenían un contrato previo y estos a su vez aumentaron los precios teniendo en cuenta el ejercicio de la elevada demanda por este y

Especialización en Mercadeo

otros trapiches de la región y la decreciente oferta de productores afectados por la ola invernal.

Simultaneo a esto no se podía desconocer la empresa que nos vendía los insumos a crédito la cual obviamente iba a recoger su cartera a los 30 días de haber despachado su producto.

Esto significaba una renegociación de los tiempos de crédito, exponiéndole a estas razones de peso y haciendo énfasis en el buen manejo que se le había hecho al crédito por un tiempo considerable (10 años), lo que ayudo para que este proveedor entendiera y fuera posible ampliar el plazo de pago de la obligación.

Una parte complicada fue recortar el personal; pues la fuerza laboral es gente de la región, muy necesitada y con responsabilidades, cuyo único sustento es el trabajo en las fincas, del padre o cabeza de hogar. Pero el buen trato a los trabajadores y teniendo en cuenta que muchos de ellos fueron damnificados por el mismo invierno entendieron el paro de actividades no como un despido sino como un receso, mientras pasaba la ola invernal y se reanudaba nuevamente las operaciones agrícolas. Pero el tema del despido no era total, pues la finca no podía quedarse sola y el mayordomo necesitaba apoyo en labores de la casa, mirar procesos de desagüe para lograr evacuar el agua lo más pronto posible y así no dejar el terreno parado tanto tiempo; lo que representa pérdidas materiales, económicas, de tiempo y el lucro cesante que corre día a día sin importar el estado del predio. Simultaneo a esto y lastimosamente cuando vemos a personas en riesgo pensamos no en ayudarlas si no en saquear los bienes ajenos, así que se debió poner un vigilante nocturno que estuviera pendiente de los amigos de lo ajeno, que querían aprovecharse de la situación

Especialización en Mercadeo

desfavorables para robar. El uso de los servicios del vigilante era necesario y acarreaba por supuesto un costo más que tenía la difícil situación. Como dice el viejo adagio, después de la tempestad viene la calma, el proceso de drenado duro aproximadamente un mes y medio, donde el cambio climático colaboro bastante.

El invierno había dado tregua, los días amanecían soleados y se veía bajar la inundación, entonces se tomaban ánimos para pensar en volver a trabajar la tierra pero los recursos no los había, y algo de ahorros que poseíamos había que guardarlos para pagar deudas de insumos, los cuales se le habían aplicado al cultivo que ya se había perdido.

Los insumos de los cuales se hablan en el proceso del levante de la caña son: herbicidas selectivos, para que no le hagan daño a la hoja al momento de la aplicación, para la nutrición se le aplican fertilizantes edáficos con un previo estudio de suelos el cual nos va a indicar como va a ser el balance nutricional complementario a los nutrientes que ya posee la tierra. A esto se le suman las labores mecánicas que se basan en la aplicación por medio de tractores para que se facilite la labor y quede más homogéneo el trabajo; y por último los insecticidas que aplican foliarmente para que estos no deterioren el libre y sano desarrollo del cultivo.

Este proceso de aplicación de herbicidas se hace generalmente tres veces por cosecha hasta que la caña crece, y en ese momento la penetración de la luz al suelo es nula, lo que impide el crecimiento de malezas tanto de gramíneas como hojas anchas que de una y otra manera hacen competencia al cultivo establecido, de tal manera que le roban nutrientes y le dan sombra a temprana edad.

Especialización en Mercadeo

Simultáneo a esto va el proceso de abonamiento que se puede repartir entre dos o tres aplicaciones por cosecha dependiendo el gusto del agricultor, la disposición en la mano de obra y por supuesto el factor climatológico. Para los fertilizantes edáficos es necesario que el suelo tenga una buena humedad sin llegar al punto de encharcamiento para que las plantas puedan convertir los abonos en nutrientes y así desarrollarse lo mejor posible.

El predio está dividido en dos lotes más la parte de la huerta como se dijo. El cultivo inmediato a la zona de riesgo era la caña y en el otro lote hay un cultivo de cítricos conformado por limón pajarito, mandarina oneco, y naranja valencia. Hasta este momento los cítricos no habían sido perjudicados por la inundación pero estos a su vez apenas estaban empezando su ciclo productivo y no estaban produciendo fruta como para pensar en obtener rentabilidad de ellos. Pero cuando hablamos de inundación intrínsecamente se debe pensar en que el nivel freático de los suelos se sube perjudicando así el desarrollo vegetativo de los cítricos, igualmente la toma de nutrientes lo que impide el proceso de floración y creación de los frutos. Este proceso no quiere decir que el cultivo de cítricos establecido no se va a morir en su totalidad, pero si atrasarse en su desarrollo, y los arboles más pequeños que estaban menos anclados al suelo y en las partes más bajas del lote si se secaron.

Mientras se veía bajar la inundación se trato de recuperar el cultivo de cítricos mientras se pensaba con cabeza fría que cultivo se iba a establecer en el lote inundado, y lo más importante de donde iban a salir los recursos.

Mientras pasaba el tiempo y el verano daba sus mejores resultados se adelantaban reuniones y peticiones en la CVC para damnificados por la ola invernal, ya que las perdidas habían sido enormes y los daños en estructuras

Especialización en Mercadeo

de canales de diques de los ríos y de jarillones dejaba un saldo muy negativo para el próximo invierno que anunciaban, y que como siempre iba a ser peor que el anterior.

La excusa que daban los funcionarios públicos es que el primer tema que debería ser tratado es el renglón de urgencia manifiesta, donde se pretende salvar de urgencia vidas tanto humanas como animales y aliviar las zonas para reubicación de la gente que ha perdido sus viviendas; además sacan el pretexto de que no hay recursos y que las platas que se tienen ya están destinadas, así que para nuevos proyectos hay que hacer unos estudios para así la administración municipal en cabeza del alcalde o departamental en cabeza del gobernador las autorice y ahí si proceder a trabajar en la realización de las obras, teniendo en cuenta el orden de importancia; Hablando de este orden, nos damos cuenta que para los políticos y organismos del estado lo que ocupa el renglón principal en importancia es el beneficio propio, y que así es y será el desvío de recursos, los cuales muy poco van a llegar al beneficio de las comunidades.

En el punto más neurálgico donde convergen los dos ríos Tuluá y Morales (anexo6), el daño empezó con una abertura pequeña, fácil de solucionar pero con el tiempo y el choque de las aguas el problema se ha aumentado hasta el punto de completar un hueco de 200 mts lineales cuyo arreglo tiene un valor de 200 millones aproximadamente, los cuales tienen que ser invertidos en 250 mts de jarillon complementados con unas pantallas reflectoras que protejan la corona y que impidan que la fuerza del agua lave la tierra, y así el problema día a día crezca más.

Estas pantallas pueden ser construidas en muros de concreto, las cuales van a tener un costo muy elevado, o en piedra cubierta con malla la cual tiene

Especialización en Mercadeo

que ser de características especiales que le den más resistencia y durabilidad a la obra, ya que las aguas de dichos ríos son muy acidas y contaminadas debido a los desechos orgánicos y tóxicos a las cuales son expuestas. Por las especificaciones técnicas y los costos tan elevados no hay particulares que se hagan responsables con los gastos, y la administración municipal no se pronuncia al respecto.

Esa clase de proyecto rurales no los tienen en cuenta los candidatos si no cuando están en campaña, después cuando logran llegar al poder hablan de la realización de las obras como utopías, pues empiezan a sacar excusas y pretextos; empezando por que a las reuniones de consolidación y de seguimiento con las comunidades envían a hacer presencia funcionarios que desconocen las problemáticas y necesidades de la sociedad, además que dichos emisarios no tienen facultades decisorias y solo recogen quejas y reclamos que nunca son solucionadas.

Por otra parte el tiempo corría, el verano seguía, el proceso de drenado era lento ya que el nivel freático de la madre vieja era muy alto, así que se concentraban las fuerzas en recuperar los cítricos hacer escapes de agua para que no se murieran mas arboles y para poner lo antes posible el lote afectado apto para otro ciclo de cultivo.

Se efectuó una reunión en la casa y se evaluaron alternativas de costos de diferentes tipos de cultivo; se evaluó la soya que es un cultivo de ciclo corto de gastos no muy elevados y que es muy benéfico para el suelo ya que le imprime nitrógeno a este, también el maíz que es de ciclo un poco más largo, hace parte de los semestrales pero es más costoso su desarrollo. También se miro la opción de sembrar cítricos como estaba establecido en el primer lote pero el tiempo es mucho más largo, los controles de las malezas son

Especialización en Mercadeo

muy complicados pues el terreno queda muy descubierto y la penetración de luz es permanente, y para que sea rentable y no haya desperdicio de tiempo lo mejor es sembrar un cultivo alternativo que ayude a amortiguar los costos y retribuya un retorno de utilidad.

La verdad es que todas estas opciones eran viables; pero había unos inconvenientes que surgían al paso en el momento de evaluación de cada una de las alternativas. Los inconvenientes como se ha comentado a lo largo del caso y es evidente después de todas las pérdidas, eran los recursos económicos, los cuales estaban escasos y los pocos que quedaban no alcanzaban para establecer un cultivo nuevo; por otro lado la incertidumbre climática se apoderaba de nuevo de los agricultores pues aunque estábamos atravesando por un verano muy bueno, el que había colaborado mucho para drenar los excesos de agua que había dejado la ola invernal que había pasado pocos meses atrás.

El IDEAM anunciaba un nuevo invierno con características de exceso en la cantidad de lluvias mayores a la ola invernal pasada, así que el nerviosismo aumentaba y el panorama se ponía más complicado en cuanto al desarrollo productivo de la actividad agrícola.

En medio de este panorama y del sin sabor de no contar con los recursos para iniciar una siembra nuevamente, y el agravante de un nuevo invierno, el cual se pronosticaba iba a ser más fuerte que el anterior, se pensó en alquilar el predio para que un tercero lo cultivara y aunque los recursos que se iban a percibir eran menores, la finca no se quedaría parada y arrojaría utilidades.

Especialización en Mercadeo

Como en cualquier negocio donde se va a dar en arriendo una propiedad, se tiene que estudiar bien los arrendatarios e igualmente mirar además de la capacidad y cumplimiento de pago que dichas personas o empresas tengan, que posean maquinaria para que la preparación del terreno sea el adecuado y la cosecha se desarrolle lo mejor posible.

Cuando se habla de maquinaria se hace referencia a tractores, a implementos de siembra y una parte muy importante es el sistema de riego, el cual consta de motobombas y tuberías para las épocas de verano, e igualmente para evacuar los excesos de humedad cuando las lluvias se intensifiquen.

Cuando la tierra estuvo apta para la siembra se hablo con los propietarios del trapiche, los cuales eran los clientes para comprar la caña que se había perdido con la inundación anterior, se les propuso que tomaran la tierra en figura de arrendamiento para que establecieran un nuevo cultivo de caña. Se pensó en el trapiche, pues es una empresa agroindustrial productora de panela la cual tiene muy buena solvencia económica, además cuenta con la infraestructura para ejecutar las labores a cabalidad; a esto se le agrega que en el trapiche queda a tres kilómetros de la finca por vía pavimentada, lo que hace que la propiedad sea atractiva, para ellos pues le queda muy fácil para el transporte de maquinaria, mano de obra y la caña cuando esta ya se encuentre cortada y lista para el proceso de molienda.

Dando una mirada a las operaciones del trapiche, vemos que es una empresa relativamente nueva en el mercado agroindustrial de producción y exportación de panela, así que una de sus estrategias de crecimiento es tener tierras en arrendamiento o hacer contratos con colonos cercanos para tener cañas aseguradas para su producción de panela; esta estrategia es en

Especialización en Mercadeo

consecuencia a la competencia que se tiene en este medio, pues se tiene que pensar en los principales demandantes de la materia prima “caña” que son los ingenios azucareros, los cuales llevan mucho tiempo en el mercado garantizando compra a la gran mayoría de cañicultores de la región.

Simultáneo a esto se tienen que mirar los otros trapiches que igualmente son demandantes y que están dispuestos a comprar caña para garantizar su proceso productivo.

Por los factores anteriormente mencionados, adicionalmente por la amistad que une a mi familia con los propietarios del trapiche y las facilidades para la negociación se hizo el negocio y se pactaron las reglas, las cuales eran muy benéficas para ambas partes.

Como el terreno había sufrido una serie de complicaciones, pensar en sembrar de nuevo, sería arrancar las labores de adecuación de suelos, control de malezas en preemergencia, y posteriormente la siembra. Como se tenía pactado ellos empezaron las labores rastrillando y chuzando el terreno para poder establecer la siembra sin ningún inconveniente.

El clima estaba muy favorable pues hacia verano y la maquinaria podía trabajar sin problemas y las labores de surcado y siembra se podían ejecutar fácilmente. Finalmente la caña se sembró sin contratiempos, los procesos de control del cultivo iban muy bien, la germinación fue la esperada, lo único preocupante era el anuncio por medio de los entes especializados que se acercaba de nuevo el invierno, y que el verano del cual estábamos gozando, por medio del cual se habían podido adelantar muchas labores estaba llegando pronto a su fin.

Especialización en Mercadeo

Habían pasado dos meses y el cultivo iba muy bien en su desarrollo, ya no era tanto el verano si no que habían entrado lluvias, lo que era muy conveniente para la caña y para el trapiche, pues no tenían que utilizar el sistema de riego, lo que significaba un ahorro en términos económicos, pues no había consumo de combustible ni pago de mano de obra extra a personal para ejecutar el trabajo de riego.

Un mes más y los amenazantes pronósticos empezaban a volverse realidad, las lluvias incrementaban de manera irregular, el sol no salía con la misma intensidad, los aguaceros se prolongaban de forma que los ríos y los arroyos soportaban la cantidad de agua, hasta el momento el manejo de las aguas era manejable, pues se instalo una estación de bombeo la cual se manejaba con motobombas, que a su vez eran abastecidas de los sobrantes de las aguas de la caña y que eran transportadas por zanjas previamente construidas.

A mediados de noviembre, mes muy lluvioso del año donde el invierno aumenta de manera considerable agravado nuevamente por el fenómeno de la niña hizo que los caudales de los ríos Tuluá y Morales se crecieran a su máxima expresión y desbordaran sus aguas causando nuevamente la tragedia ocurrida pocos meses atrás dejando como consecuencia una inundación mayor a la anterior (anexo 7), pues el lote de la caña estaba totalmente inundado y ahora los cítricos están por desgracia corriendo la misma suerte; ya no era el nivel freático alto, sino inundación total de la finca, pues lo único que se conservaba seco era la casa. El proceso de siembra y levante de la caña era un desastre, la caña estaba totalmente cubierta por el agua, las perdidas nuevamente era el panorama que nos rondaba, tanto al trapiche pues este veía como se iba su inversión, como nosotros pues el contrato estaba en trámite, y el objetivo nuestro no era

Especialización en Mercadeo

aprovecharnos de la situación, así que se desistió del acuerdo y se perdió nuevamente un ingreso fijo que se había pactado mes a mes por los menos durante los próximos cuatro años.

Pero como se dijo la inundación había perpetrado hasta los cítricos, e igualmente el proceso de contingencia que se había tomado para reactivar la capacidad productiva de los palos que quedaron vivos, era nuevamente un fracaso, ya las expectativas con tener un cultivo que produjera y que por lo menos cubriera los gastos mínimos de la finca estaban perdidas.

En este punto los daños eran mayores a los de la primera inundación, el invierno había sido más fuerte y el proceso de drenado iba a ser mas demorado, pues la tierra estaba saturada de humedad, y la madre vieja donde iban a parar las aguas de la finca estaba que no le cabía una gota mas y el saldo eran unas 30 hectáreas damnificadas por culpa de la ola invernal, sumada al fenómeno climático que tiene como consecuencia el aumento desmedido de las lluvias; a esto se le agregan las fallas en los cauces de los ríos que no soportan el aumento de las aguas en época desmesurada de invierno como la que se vivió en el 2010 (anexo 8).

Con la serie de episodios invernales que ha tenido que soportar la finca, esta ya se encuentra seca lista para empezar otro ciclo productivo, el cual no estoy dispuesto a empezar, en los cítricos hay una cantidad que ha sobrevivido más que todo cerca de la casa, pues fue la parte donde más rápido se logro evacuar el agua, así que dichos arboles están produciendo, pero tenemos pleno conocimiento que la calidad de la fruta no es la misma y que el ciclo de vida de los arboles no va a ser muy largo, ya que sus raíces se han visto seriamente afectadas fisiológicamente por las repetidas inundaciones y aumento en el nivel de fertilidad.

En este momento la finca está caminando lentamente pues el lote de la caña está parado, los cítricos producen muy poco, los recursos para reiniciar labores agrícolas están muy escasos; así que se ha tomado la decisión de dejar los terrenos parados pues nuevamente se anuncian fuertes lluvias y el riesgo de posibles inundaciones es alarmante, pues ya cada vez que se avecina un invierno posee el agravante de ser peor de catastrófico al anterior.

Sin desconocer los problemas de inundación y las consecuencias que esto ha generado tanto para los agricultores como para los habitantes de la región; resultan más inconvenientes para aprobación de recursos por parte del estado, los cuales están basados en protección de los ecosistemas, de la flora y la fauna que habita en la madre vieja; pero estas trabas a los procesos no las hacen con el fin de articular la conservación de plantas y animales que allí viven, si no con el fin de lucrarse haciendo contratos de preservación de los recursos no renovables.

Cogiendo este tema como caballo de batalla, lo aprovechan para entorpecer los procesos de construcción de obras de mitigación argumentando que no se están cumpliendo los parámetros establecidos que permitan que el ecosistema establecido en dicho humedal se pueda desarrollar de la mejor manera y así conservarse sin correr el peligro de extensión.

Teniendo en cuenta estas predicciones climáticas y los diferentes factores negativos que sumados han perjudicado tanto al desarrollo económico de la familia, como de manera directa e indirecta de personas y empresas que influyen tanto en el proceso productivo como comercial de una finca productora de frutas, cereales y caña; se ha tomado la decisión de poner la

Especialización en Mercadeo

propiedad en venta, pues debido a los golpes sufridos por la actividad agrícola quiero seguir otro rumbo laboral y lo más apropiado es que sea buscar un empleo donde los resultados no estén sujetos a las adversidades climáticas.

Por consiguiente he decidido retornar a la universidad a realizar una especialización en mercadeo, la cual estoy convencido que es un complemento muy bueno para mi formación de Economista, y me va ayudar a mejorar mi currículo; el cual me encuentro en proceso de envío a diferentes empresas y así empezar una nueva experiencia laboral que me permita crecer profesionalmente.

Por parte de mi núcleo familiar, mi hermano sigue trabajando fuera del país, mi mamá en sus labores del hogar y mi papá quien ya se encuentra mejor de su problema cardiaco, es quien de ahora en adelante se va a colocar al frente de la propiedad mientras llegue un cliente y se efectúe una negociación, o si el destino determina que lo mejor es no venderla y conservarla como patrimonio familiar; será seguir luchando para que el gobierno por intermedio de los entes específicos arregle los daños de los ríos Tuluá y Morales y posteriormente conseguir los recursos para seguirla cultivando como se ha venido haciendo por los últimos 20 años.

ANEXOS



Anexo 1. Cultivo de caña en etapa de levante



Anexo 2. Aliviadero destruido



Anexo 3. Lote totalmente inundado



Anexo 4. Cultivo de caña perdido por exceso de agua

Anexo 5. Trapiche el trébol





Anexo 6. Foto aérea de la unión de los ríos Tuluá y Morales, donde se observa al costado izquierdo la curva que se forma por la presión del agua, la cual se ha comido la protección y genera en época de creciente que dichas aguas se desborden y provoquen inundaciones.



Anexo 7. Foto aérea de las zonas afectadas por la inundación



Anexo 8. Foto aérea de los predios aledaños a la madre vieja, río Tuluá y río Cauca afectados por la ola invernal

ENLACES

<http://www.youtube.com/watch?v=fEUoKS0E0C0>

<http://www.youtube.com/watch?v=uYJmH51Ph3Y&feature=related>